



IS ES09 KVALITNÍ NÁSTROJ PRO PODPORU DISTRIBUCE ZDRAVOTNICKÉHO MATERIÁLU

MSAmedical

Prodej a distribuce zdravotnického materiálu



Na přelomu roku 2015 a 2016 společnost MSA medical s.r.o. během rekordně krátké doby úspěšně zavedla informační systém ES09 Profi pro řízení všech interních firemních procesů. Rádi bychom se proto s Vámi podělili o samotný průběh realizace díla.

Požadavky zákazníka:

- Jednotný informačních systém.
- Výběr (sofistikovaného) softwaru, který zajistí veškeré provozní potřeby (sklad, pokladna, fakturace, banka, e-shop) a manažerské výstupy v reálném čase.
- Propojení e-shopu se systémem Mediox (moderní lékárenský systém, k jehož hlavním přednostem patří přehlednost, snadné intuitivní ovládání a komunikace se softwarem třetích stran).
- On-line výsledky hospodaření, marketingové přehledy a finanční controlling.
- Maximální využití automatických funkcí softwaru zvyšujících produktivitu práce.
- Rychlý přechod na nový ERP systém včetně minimalizace rizik souvisejících se změnou systému.

Hlavním cílem společnosti MSA medical je:

- Plynulé zásobování nemocnic a zdravotnických celků po celé České republice.
- Zásobovat naše zdravotnictví pouze kvalitním zbožím přímo od renomovaných výrobců z EU.
- Efektivita a krátké dodací lhůty až na cílová oddělení.
- Dodržení vysoké kvality výrobků díky napojení přímo na dodavatele, a tím i možnost prověření kvality naším nákupním oddělení.

Výchozí stav

Společnost dosud používala pro svůj provoz informační systém Pohoda. Zde však začala narážet na limity systému a vzhledem ke snaze sjednotit komunikaci ve všech společnostech v rámci holdingového uspořádání bylo prioritou vybrat vhodný informační systém, který bude plnit veškeré požadované funkce. Společnost MSA medical znala produkt ES09, neboť byl využíván u dvou firem v rámci nově vznikajícího holdingového společenství.

Nabízelo se tedy, vzhledem ke znalosti a spokojenosti s tímto produktem, oslovit při rozhodování i společnost ESO9 international a.s. Bylo důležité rozhodnout se, zda tento systém je vhodný k využití i pro ostatní společnosti, nebo zda by bylo vhodnější jej nahradit novým informačním systémem. Rozhodnutí nebylo pouze o samotném produktu, ale i o dalších obchodních souvislostech.

Důležitým faktorem pro rozhodnutí byla dosavadní jednání, obchodní politika, představy o směru vývoje a strategického růstu, jednotlivé činnosti a velikosti obchodních společností. Pro společnost ESO9 international bylo nejdůležitější sladit obchodní politiku pro vzájemnou spolupráci.

Hodnocení dosavadního průběhu

Rozhodnutí o přechodu na nový ERP systém bylo dáno v září loňského roku. Od té doby jsme zahájili intenzivní práci na projektu, abychom zvládli přechod k datu 1. 1. 2016 a aby

naši zákazníci tímto faktem nebyli nijak dotčeni.

Na úspěšném zvládnutí se podílelo několik týmů, jež definovaly požadavky a potřeby za jednotlivé oblasti, které společnost MSA medical zajišťuje (obchod, nákup, skladové hospodářství, účetnictví apod.).

Díky vysokému nasazení všech členů týmů se 1. 1. 2016 podařilo spustit systém ESO9, který byl naplněn daty z konverzí a všemi pro prvotní chod důležitými komponentami.

Následovalo období 3 měsíců, kdy jsme systém ladili dle přesných požadavků tak, aby naplňoval potřeby denního chodu i holdingového uskupení a sdílení informací napříč skupinou.

Velký dík za zvládnutí tohoto projektu patří všem členům pracovních skupin na straně MSA medical stejně jako konzultantům a programátorům na straně ESO9 international, poznamenal Lukáš Jurča, vedoucí projektu.



Společnost **MSA medical** působí na trhu devátým rokem a zabývá se distribucí zdravotnického materiálu. Jedná se o mladou obchodní společnost s progresivním růstem, jejíž primární činností je prodej a distribuce spotřebního materiálu výhradně pro oblast zdravotnictví a lázeňství. Společnost patří do skupiny MAPO Group a.s. Spektrum výrobků zahrnuje jak přímo dovážené produkty, tak distribuci a prodej obecného a speciálního spotřebního materiálu se širokým polem působnosti.